



Partner Conference 2023





Partner Conference 2023



01

ご挨拶 および 事業戦略について

代表取締役社長 村松 昇

02

2022年度営業活動のご報告及び2023年度施策について

マーケティング本部長 酒井 祐二

製品開発方針について

マーケティング本部 マーケティング部長 山田 英樹

日本版デジタルインボイスPeppolで実現する 請求書のデジタル化

ファーストアカウントिंग株式会社 代表取締役社長 森 啓太郎 氏

03

開発本部 活動報告について

取締役 開発本部長 木下 昭彦

04

組織体制と部長ご挨拶

プロダクト開発部長 小野 武彦、カスタマーサポート部長 田口 倫子
コンサルティング部長 蟹江 和広、経営管理部長 加川 雄一
SSクラウド部長 門 京一郎、営業部長 後藤 克也

05

SuperStream Partner Award 2023

マーケティング本部 営業部長 後藤 克也

01

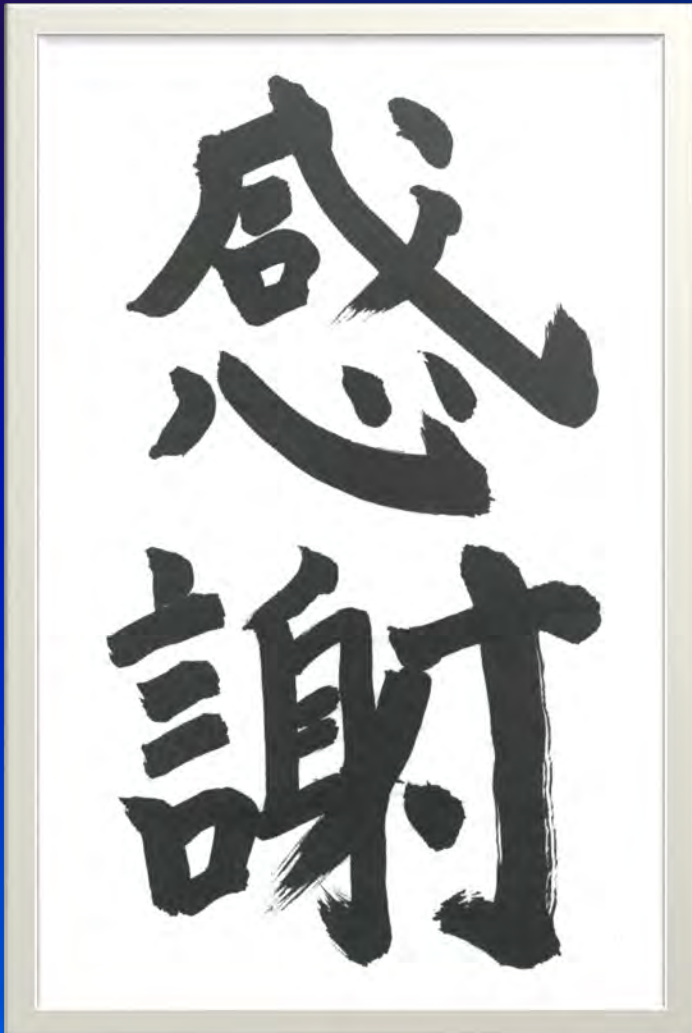
ご挨拶 および 事業戦略について

代表取締役社長 村松 昇





ANNIVERSARY

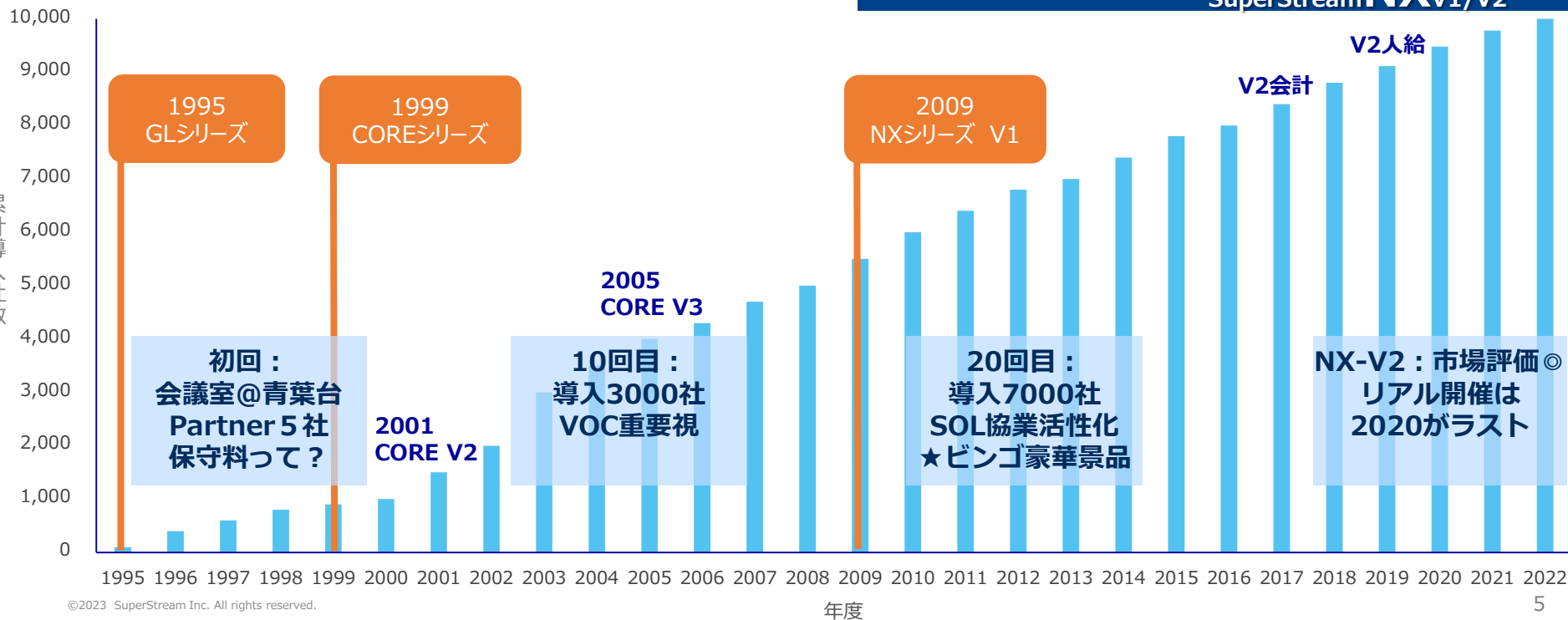


ロードマップ

SuperStream **GL**_{V1/V2}

SuperStream **CORE**_{V1/V2/V3}

SuperStream **NX**_{V1/V2}





日本の会計・人事を変える。

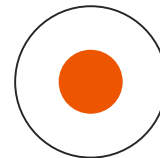
“もっとやさしく”

“もっと便利に”

29位

- No.1 デンマーク
- No.2 アメリカ
- No.3 スウェーデン
- No.4 シンガポール
- No.5 スイス
- ⋮
- No.8 韓国
- No.11 台湾
- ⋮
- No.17 中国 (2018年には30位)

過去最低の結果



29位

63カ国

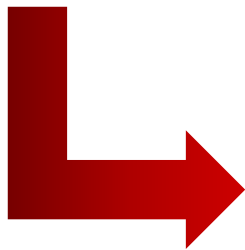
参照元：世界のデジタル競争力ランキング2022

2022年9月28日 スイス国際経営開発研究所により 8

BXで日本を盛り上げる

BX
= **B**ack Office **DX** を推進

経理**DX** + 人事**DX**



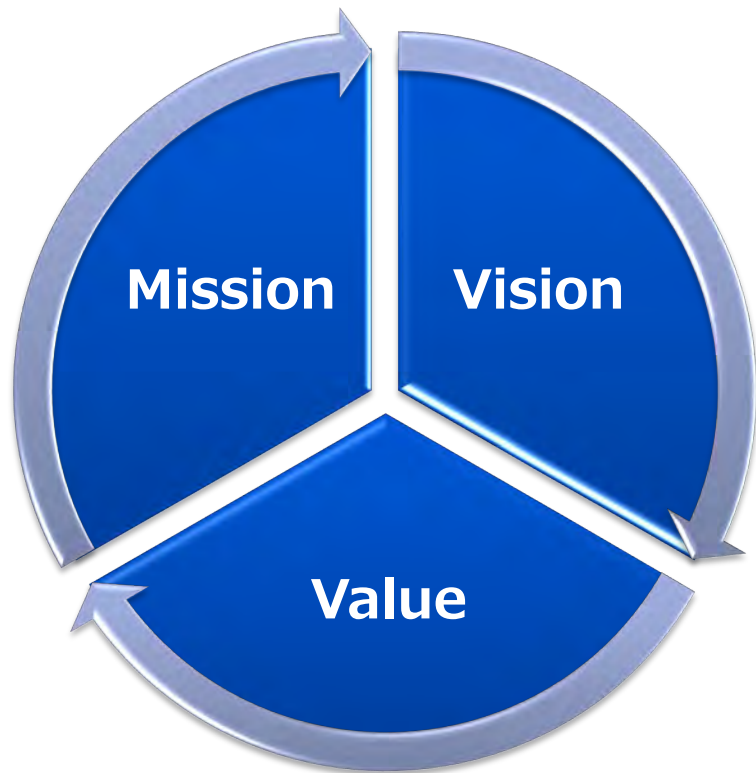
パートナー様と共に

D軸

デジタル技術による効率化



X軸 創造性支援 より付加価値の高いアウトプット



ミッション

経理・人事部門の**業務効率化**を実現し
創造性を支援する

ビジョン（2025年）

技術で尖る
顧客満足度No.1のERPメーカー

バリュー

お客さま目線を貫く
個人と組織の成長

5年後のバックオフィス業務

この変化に対応できないと企業は競争優位に立てない

活用領域

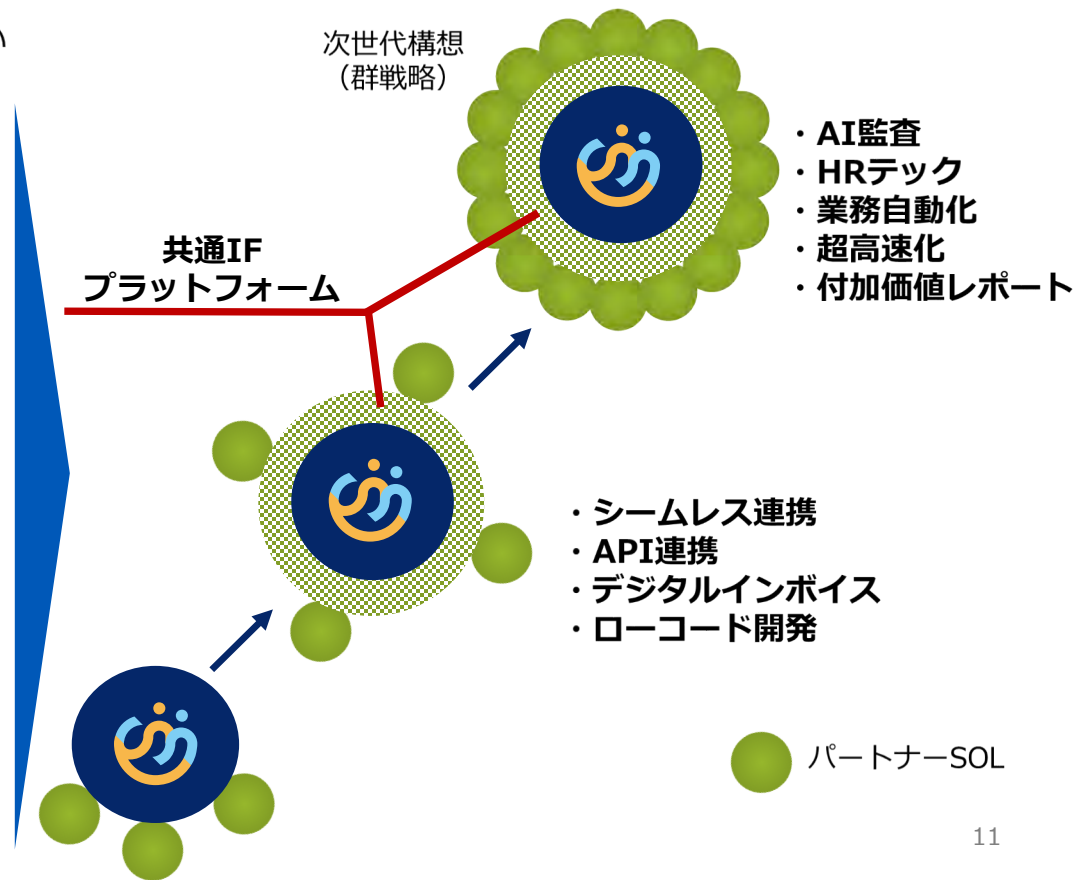
- データドリブン経営の高度化
- ペーパーレスの強烈な加速
- ESG領域の説明責任の拡大

仕組み

- AIと人間の役割分担
- 自動化と人間の最適バランス
- 他システム連携基盤が整備

社会・技術

- トークンエコノミーへの対応
- ブロックチェーンと量子コンピューター



環境

- ・市場成長率(22-25年平均) 会計112% 人給110%
- ・ERP市場全体でクラウド売上は50%(22年)、クラウド市場成長率20%(22-25年平均)
- ・各種法制度の改定対応や老朽化したERPシステムのリニューアル案件の増加

ERP市場規模推移および予測：提供形態別（2020～2026年度・売上金額）

(単位：億円)



参照元：
株式会社アイ・ティ・アール
「ITR MARKET VIEW：ERP市場2023」
ERP市場規模推移および予測：提供形態別
(2020～2026年度・売上金額)

当資料はパートナー総会当日の
投影のみとなります
ご了承ください

お客さま
接点の強化

クラウド
シフト

デジタル
インボイス
対応

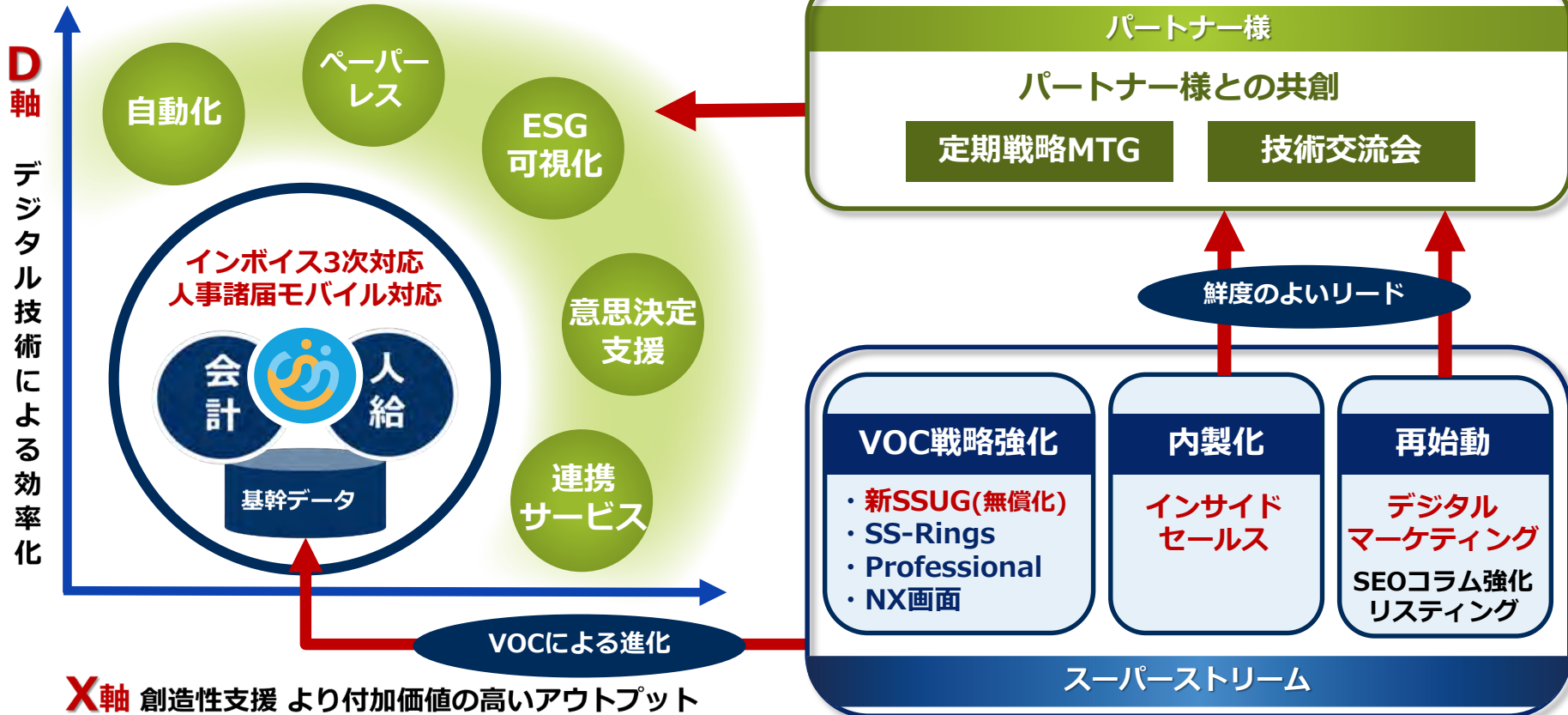


ES向上



学習する組織

お客さま接点の強化





日本の会計・人事を変える。

“もっとやさしく”

“もっと便利に”



ご清聴ありがとうございました



02

2022年度営業活動のご報告及び 2023年度施策について

マーケティング本部長 酒井 祐二



01 2022年度営業活動のご報告および2023年度の施策について
2022年度のご報告

30
th
ANNIVERSARY



インボイス対応

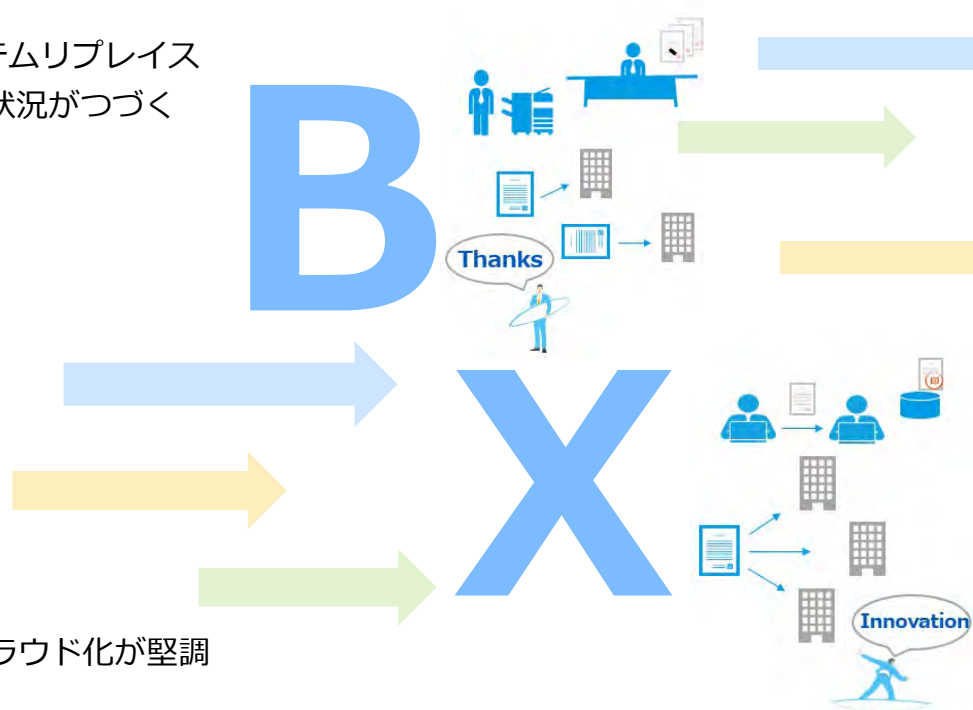
- レガシー化したシステムからの脱却に合わせ会計システムリプレイス
- インボイス対応を間近に控え、SE要員が不足している状況がづく
- デジタルインボイスへの関心が高まる

電子帳簿保存法

- 制度自体が2年の宥恕処置（2024年1月義務化）
- Withコロナが浸透し大都市からペーパーレス化推進中

BX推進加速

- テレワーク、申請業務等社員が利用するシステムのクラウド化が堅調
- ワークフローの刷新やAIを活用し業務の効率化が進む



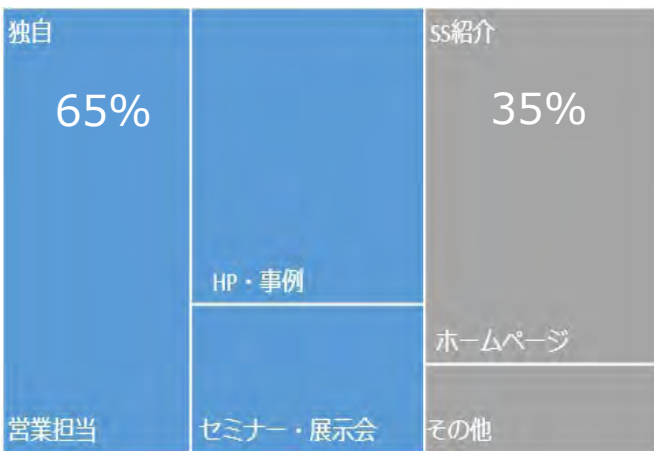
2022年度のご報告

2022年度の商談キーワード（受注傾向）

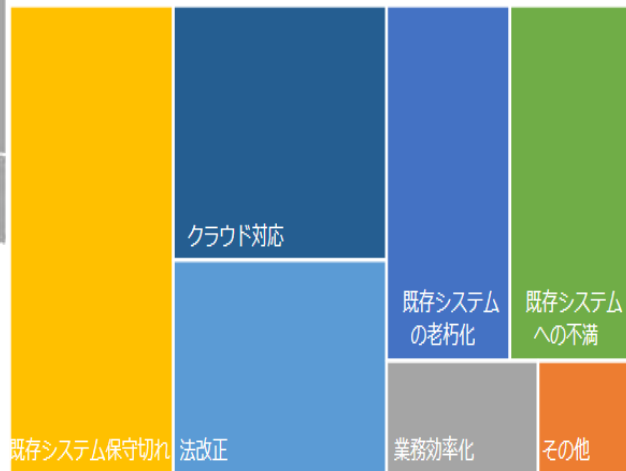
受注案件分析 商談発掘方法

パートナー様
独自開拓

紹介による
商談化



受注案件分析 検討きっかけ



受注案件分析 決定要因



2022年度のご報告 導入実績（単年度・累計）

累計導入社数

10,345社

うち上場企業 838社

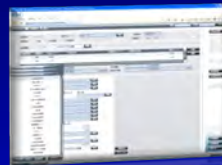
GLシリーズ
1995年～



COREシリーズ
1999年～



NXシリーズ
2009年～



NX-V2シリーズ
2017年～



30th
導入10,000社

20th
導入7,000社

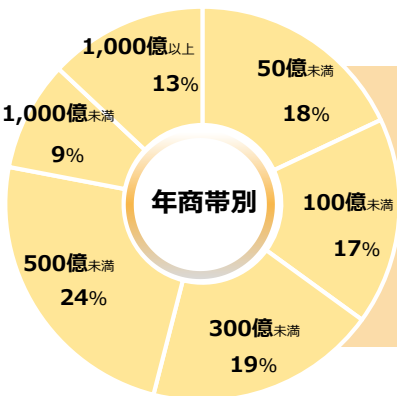
10th
導入3,000社

単年度導入社数
(2022年1月1日～
2022年12月31日)

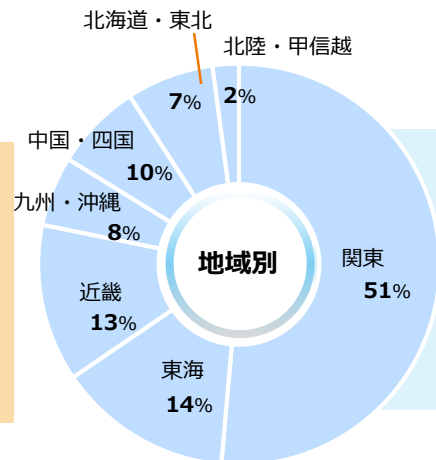
302社

うち上場企業 9社

2022年度のご報告 導入実績の傾向

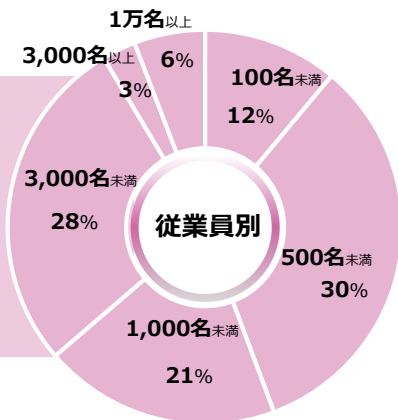


- 海外製ERPからのリプレイスは継続
子会社のみ活用のニーズも増加
- 中堅市場ではオンプレ・クラウドと選択の幅が広がり勝率が上がった
- 小規模市場ではクラウド導入が増加するもコストメリットが課題

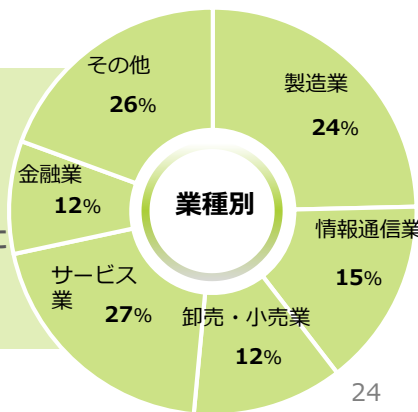


- コロナ対応からDXの取り組みは大都市圏が先行して進む
- コロナの影響によりグローバル案件発掘は引き続き停滞中、今後に期待

- 勤怠管理対象レンジである1000名未満は実績が増加
- 既存ユーザ様の関連会社展開が進み100名未満の割合が増加
- 大規模レンジは昨年同様の割合を維持



- 飲食サービスは、支払い形態の多様化によりデータ量増加
- その他業種では、運輸業が業務効率化に力を入れており伸びる



2022年度のご報告 SuperStream Journey振り返り

市場開拓から、パートナー様を經由し製品の最新情報をご提供
既存ユーザ様の顧客満足度を上げ、継続利用と更なる満足度の向上を支援

認知・興味



まだSuperStreamを知らない、もしくは興味がないお客さまに関心を持っていただくための活動

情報収集



SuperStreamに関心を持っていただいたお客さまに、製品情報など役立つコンテンツの提供

比較検討



システム導入検討を開始したお客さまへ、SuperStreamの良さを伝えるための情報提供

継続



導入いただいたお客さまへ製品をより長く、より深くご利用いただくための情報提供

認知・興味

まだSuperStreamを知らない、もしくは興味がないお客さまに関心を持っていただくための活動

第7回 会計・財務EXPO@東京ビックサイト

- ✓ 2022年5月11日～13日
- ✓ 名刺獲得1,446枚
- 潜在顧客に対してはインサイドセールスを実施
案件醸成を行いパートナー様と共にクロージング



Webを活用したプロモーション

- ✓ 製品紹介セミナーの実施
- ✓ 法令対応セミナーの実施
- 全体の集客数 3,019名
「インボイス」「ペーパーレス」での集客が目立つ
- ✓ SNSを用いた情報発信

認知・興味

まだSuperStreamを知らない、もしくは興味がないお客さまに関心を持っていただくための活動

トレンド及び最新情報発信

✓ 識者執筆によるコラム作成

● 現場で活かせる情報を定期的に発信

- ・トレンド情報
- ・税務会計業務のポイント
- ・人事労務お役立ち情報
- ・管理部の実務課題解決コラム
- ・法改正関連コラム

引き続き鮮度の高い情報の発信を継続します

✓ ホワイトペーパーの作成

● 現場での課題解決に役立つ情報を発信

- ・経理部門、人事部門の課題とその解決案
- ・デジタルインボイスを見据えた業務改善
- ・法改正への対応とポイント解説
- ・業種別課題解決
- ・クラウド製品ラインナップ

提案で役立つ話題で情報提供を継続します

情報収集

SuperStreamに関心を持っていただいたお客さまに、製品情報など役立つコンテンツの提供

SuperStream Forum 2022

✓ 2022年9月13日～14日

✓ バーチャルイベント 来場者数674名

PICK UP セッション



オープニングセッション

バックオフィスDXで日本に貢献するために
「SuperStream」は2022年に累計導入社数10,000社を達成することができました。「デジタル化による効率化」×「経理・人事業務を付加価値の高い業務にシフトしていく創造性支援」＝バックオフィスDXの実現について、さらには日本のDXを加速するには、SuperStreamがどのように貢献しているのか、その思いをお伝えいたします。

スーパーストリーム株式会社 代表取締役社長
村松 隆



特別講演

「デジタル先進国」フィンランドに学ぶ、日本のバックオフィスDX——“固執せず、チャレンジすること”から始める、変革への一歩
「デジタル先進国」フィンランドに、同国の公共サービスやビジネスにおけるDXへの取り組み、デジタルネイティブ企業が広まった仕組みづくりを聞くことで、日本のバックオフィスDX成功のカタチを探る。

フィンランド大使館領事・文化財担当参事官
レータ・プロンカネン 氏



特別講演

**クラウド化とマルチベンダで実現した
選材造所のERP導入**
度重なるカスタマイズによりERP統合パッケージが抱えていた様々な課題に対して、クラウド基盤やマルチベンダの採用で選材造所なインフラ基盤と機能調達を実現。

株式会社GABA IT部門IT企画課 ビジネスアナリスト
大矢 和史 氏



特別講演

**稼働35年の
レガシシステムからの脱却**

DXが進み、大きな効果が出ている海外関連子会社との連携を強化するため、長年困難だった国内基幹システムのリプレイスを決断。

クニ化成株式会社 生産本部 執行役員 生産本部 副部長
藤山 真吾 氏

✓ 参加いただいたお客さまの声

- DX先進国の生の声が参考になった
- SDG'sやESGの実態と浸透状況が理解出来た
- 市場キーワード
(電子帳簿保存法、インボイス、人的資本経営)
に積極的姿勢で取り組んでいる強みを感じた
- 成功事例を元とした導入実績など参考になった
- 技術論ではなく、マインド・考え方としてDXの向き合い方など参考になった

情報収集

SuperStreamに関心を持っていただいたお客さまに、製品情報など役立つコンテンツの提供



株式会社ムラサキ
ホールディングス様



日清紡ホールディングス
株式会社様



岐阜プラスチック工業
株式会社様



九州産業交通
ホールディングス株式会社様



株式会社
中部プラントサービス様

人事給与	統合会計	統合会計・固定資産	統合会計・固定資産 人事給与	統合会計・固定資産
クラウド利用 自由度の高さ	使いやすさ 電子承認の実現	法改正への対応 ペーパーレスの実現	作業効率の良さ 電帳法への対応	証憑の電子化 クラウド利用

比較検討

システム導入検討を開始したお客さまへ、SuperStreamの良さを伝えるための情報提供

製品紹介ツールと資料の充実

✓ 製品紹介動画の提供

● 提案に使える紹介動画の公開

- LMS(動画トレーニング)に含まれていた紹介動画を一部公開
- デモシナリオに関しても用意
- 23年度は他製品に対しても公開を検討

使いやすい製品紹介資料の提供

✓ PAL資料の整備

● パートナー様への情報提供

- PALに関するアンケート実施
- 見やすいカテゴリへ再編集
- パフォーマンス関連資料の充実
- クラウドサービスのFAQを今後掲載予定

パートナー様が使いやすいサイト構成と情報提供



継続

導入いただいたお客さまへ製品をより長く、より深くご利用いただくための情報提供

製品・技術情報提供の強化

- ✓ SuperStream製品の拡充
- ✓ 勤怠管理リリース
- パートナー様向け説明会
開催（参加：107名）
- 導入支援メニューの拡充検討



SuperStreamでは対応できない周辺ソリューションはパートナー様と共創

- ✓ LMSの活用
 - 製品ラインナップを網羅した動画トレーニングの提供
 - ユーザ様の教育にも有効活用
- ✓ AI-OCRキャンペーン
 - 3か月間無償キャンペーンの実施
 - AI-OCRご提案促進のための補足資料の拡充

- ✓ 製品機能の強化
 - 昨年度は「インボイス対応」をはじめとする制度対応に注力
 - ユーザ様からのご意見やご要望をいただく土台ができた



市場・ユーザ様から実際に評価をいただく製品機能や販売モデルの提供

感謝の意を含め、今年度も“SuperStream Partner Award”を贈呈させていただきます



Sales Award

SuperStream-NX拡販活動において
最も貢献されたパートナー様



New Business Award

新規パートナー様の中でインパクトのある実績を
上げられたパートナー様



Product Award

スーパーストリームが注力したプロダクトに
おいて実績を上げられたパートナー様



Certified Consultant Award

SuperStream-NX認定技術者育成において
実績を上げられたパートナー様



Promotion Award

プロモーション活動において積極的に
ご協力いただいたパートナー様



Business Strategy Award

新たなサービスや手法でNXの販売または
導入を推進頂いたパートナー様



Cloud Business Award

SuperStream-NXのクラウドモデルを
強く推進していただいたパートナー様



Technical Award

導入やアドオン等の技術面でSuperStreamビジネス
を支えていただいたパートナー様

2022年度のご報告 新規パートナー様のご紹介



ソリューションパートナー

株式会社 インフォメーション・ディベロップメント 様



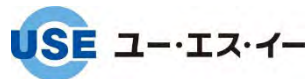
東京都

創立53年

私たちは Waku-Waku する未来創りに参加します

ソリューションパートナー

株式会社 ユー・エス・イー 様



東京都・大阪府・福岡県

九州地場企業へのSuperStream導入により

SuperStreamビジネスを開始

導入から運用までお客さまの内製化をサポート

テクニカルパートナー

株式会社 クロスキャット 様



東京都

営業支援から導入支援、保守サポートまで

勤怠管理のスペシャリストとしてソリューション

パートナー様を全国ご支援

テクニカルパートナー

株式会社 日立ソリューションズ西日本 様



広島県

日立ソリューションズグループとして、西日本、

九州地区の企業へITソリューションをサポート

02 2022年度営業活動のご報告および2023年度の施策について
2023年度の施策について

30
th
ANNIVERSARY



お客さま接点の強化

スーパーストリーム

VOC戦略強化

- ・新SSUG(無償化)
- ・SS-Rings
- ・Professional
- ・NX画面

内製化

インサイド
セールス

再始動

デジタル
マーケティング
SEOコラム強化
リスティング

VOCによる

会計



人給

基幹データ

進化

パートナー様との共創

定期戦略MTG

技術交流会

ペーパー
レス

連携
サービス

パートナー様

意思決定
支援

ESG
可視化

自動化

お客さま接点の強化

スーパーストリーム

VOC戦略強化

- ・新SSUG(無償化)
- ・SS-Rings
- ・Professional
- ・NX画面

内製化

インサイド
セールス

再始動

デジタル
マーケティング
SEOコラム強化
リスティング

VOCによる

会計



人給

基幹データ

進化

パートナー様との共想

定期戦略MTG

技術交流会

ペーパー
レス

連携
サービス

パートナー様

意思決定
支援

ESG
可視化

自動化

新SSUGによるCS向上

新たなユーザ会の発足

顧客理解

VOCを生かした
製品強化

CS向上

ファン化

ユーザ様が
増える仕組み

運営方法

- ・ 運営主体を会員ユーザ様からスーパーストリーム社へ
- ・ ユーザ会への参加を**無償化**
- ・ 普段使いを意識した**コミュニティサイト**を新たに構築
 - お悩み相談 「製品機能について」「法制度への対応」
 - 製品機能追加・改善要望
 - 会活動・事務局への要望
 - フリートークルーム
- ★ポイント制やイベントの活用でユーザ会を活性化



新SSUGによるCS向上

今後コミュニティサイトでイベント内容を募り、活性化

※本スケジュールは現時点での予定のため、変更となる場合があります。

	7月	8月	9月	10月	11月	12月	1月	2月	3月	4月	5月	6月
会計	★ 7/中旬 製品説明会		★ 9/月上旬 インボイス制度セミナー				★ 1/中旬 セミナー	★ 2/下旬 製品要望検討会				★ 5/中旬 セミナー
人給	★ 7/月上旬 製品説明会			★ 10/月上旬 年末調整			★ 1/下旬 セミナー	★ 2/中旬 製品要望検討会				★ 5/下旬 セミナー
共通		★ 8/月上旬 アンケート返答会		★ 10月 イベント					★ 3月 イベント			

デジタルマーケティング再始動

デジタルマーケティングによるリード獲得

ジェネレーション

- SEOコラム
- ホワイトペーパー
- リスティング広告
- SNS
- 展示会

ナーチャリング

- メールマガジン
- セミナー

クオリフィケーション

- スコアリング

インサイドセールスと協力

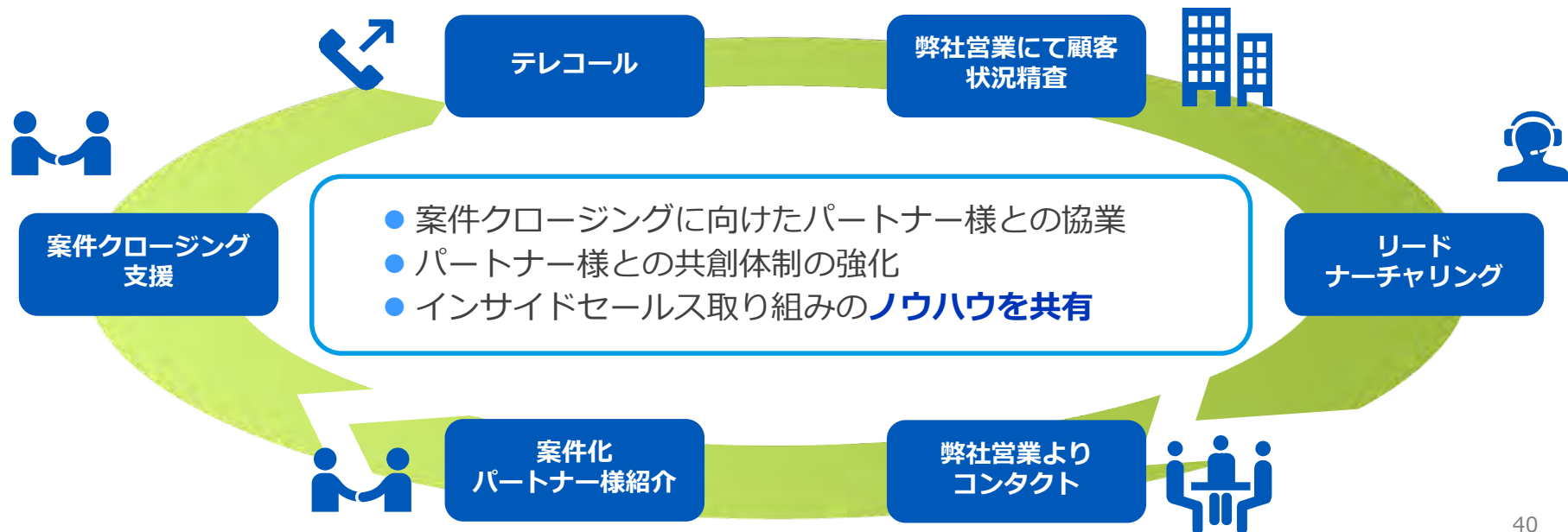
低

リードの質

高

インサイドセールスの活用

インサイドセールスのさらなる発展



2023年度の施策について VOCによる進化

スーパーストリーム

VOCによる

会計



人給

基幹データ

進化

VOC戦略強化

- ・新SSUG(無償化)
- ・SS-Rings
- ・Professional
- ・NX画面

内製化

インサイド
セールス

再始動

デジタル
マーケティング
SEOコラム強化
リスティング

パートナー様との共創

定期戦略MTG

技術交流会

ペーパー
レス

連携
サービス

パートナー様

意思決定
支援

ESG
可視化

自動化

新クラウドサービスの設定

サービスのさらなる発展と拡充

- ✓ ユーザーの要望から新体系サービスを設定
- ✓ 運用管理を統一することによるコストダウン

新ライセンス体系の設定①

- ✓ 現行のPublic, Privateサービスに加え
新クラウドサービス 「SuperStream-NX Cloud (Compact)」 を新設

新クラウドサービスの設定

SuperStream-NX Cloud エントリーモデルの提供開始

SuperStream-NX Cloud (Compact)

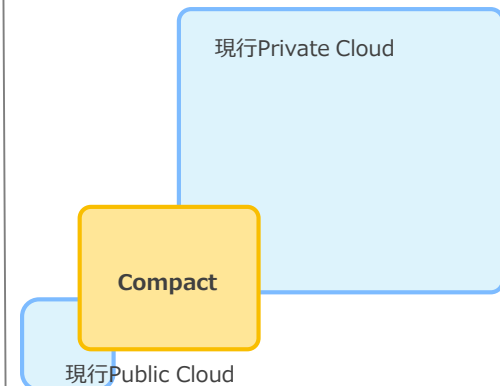
ユーザーにとっては検討・決定しやすい、パートナー様にとっては提案・提供しやすい
スーパーストリームにとっては運用・管理しやすい構成と料金体系を実現。一部制約条件はあるものの、拡張可能なPrivate Cloudをコンパクトに利用開始、将来の拡張も可能

価格

月額13万円から (統合会計基本サービス：12万円 + 1ユーザー：1万円)

	SuperStream-NX Cloud (Compact)	SuperStream-NX Cloud (Private・Public)
サービス範囲	統合会計(経費精算含む)、固定資産管理のみ 拡張モジュールは対象外(人給,GM,Connect等)	← Public: 統合会計(経費精算不可)、固定資産管理 Private: モジュールの制限なし
最少ユーザー数 複数法人管理	Standard 1ユーザーから利用可 利用できる会社は計5社	← Public: 3ユーザーから、自社のみ利用可 Private: 3ユーザーから、法人数は無制限
データ連携	CSV取込みのみ (外取ワークテーブルへの書込不可、DB参照不可) ※一斉バージョンアップ実施のため	← Public: CSV取込みのみ(一斉バージョンアップ) Private: CSV取込、外取テーブル書込み、DB参照

業務ポリューム・データ量



Cloud利用料金

新価格体系の設定

お客さまの利便性向上に向けてライセンス体系を再定義します

新ライセンス体系の設定②

- ✓ **固定資産管理単独導入への対応**
従来) 統合会計Standardユーザを、マスタ設定用として1ユーザ付与
改訂) 固定資産ユーザとして購入頂いたStandardユーザと同数まで利用可能とします

理由：大規模ユーザでは、1ユーザではマスタのメンテナンスができない為

- ・事前の申請ベース（申請書は別途作成予定）で、固定資産ユーザとして購入頂いたStandardユーザと同数までの利用を許諾致します
- ・固定資産単独購入後に、新たに統合会計を導入いただいた場合、統合会計利用のユーザは再購入を前提とします

お客さまが運用しやすいライセンスをご提供

評価サイトの充実

パートナー様に活用頂ける情報提供

評価サイトの充実

- ✓ 人事諸届・照会の機能を追加

2023年4月3日（月）からご提供開始

提案・デモにご活用ください

👛 キャンペーン

AI-OCR 拡販キャンペーン

好評につき期間延長

3カ月無償利用 キャンペーン

- 対象顧客：NX統合会計の新規または既存ユーザー様
- 対象製品：AI-OCR（請求書）
- 申込期間：2023年5月1日～2023年12月22日

SuperStream-NX 統合会計にて

AI-OCR（請求書）を**無償**（ご利用は3か月間）でインストールすることが可能です



支払管理 (AP)

プレインストール



ご利用3カ月無償



AI-OCR(請求書)

- ・キャンペーン商品発注書（AI-OCR）をご提出ください
- ・AI-OCRをご利用する場合は、事前にユーザーキーの設定が必要となります
- ・対象製品はAI-OCR（請求書）となります（AI-OCR（請求書明細）は対象外）
- ・無償利用期間満了後、以下をご選択頂きます
 - AI-OCRのご利用を終了
 - 有償利用のご注文頂き、継続利用

※アマノタイムスタンプサービス3161トライアルプログラムと併用することで、タイムスタンプを含めた試用が可能です

スーパーストリーム

VOC戦略強化

- ・新SSUG(無償化)
- ・SS-Rings
- ・Professional
- ・NX画面

内製化

インサイド
セールス

再始動

デジタル
マーケティング
SEOコラム強化
リスティング

VOCによる

会計



人給

基幹データ

進化

パートナー様との共創

定期戦略MTG

技術交流会

ペーパー
レス

連携
サービス

パートナー様

意思決定
支援

ESG
可視化

自動化



- パートナー様ソリューション連携
- プロモーション活動における共創

パートナー様との連携



TIS(株)
TIS会計自動
仕訳エンジン

自動仕訳変換ツール

ペーパーロジック(株)
paperlogic

電子契約
ソリューション

BIPROGY(株)
doreca

デジタルマネー基盤

TIS(株)
PAYCIERGE

デジタル決裁
プラットフォーム

(株)ユー・エス・イー
Charlotte

電子申請e-Gov連携
ソリューション

(株)無限
らくらく通勤費

通勤費精算
ソリューション

環境情報管理

電子取引システム

ワークフロー

..

2023年度の施策について パートナー様との共創

プロモーション カテゴリー	内容	2023/1Q	2023/2Q	2023/3Q	2023/4Q
製品メッセージ		<p>人事給与：勤怠管理・諸届申請モバイル対応</p> <p>会計：インボイス制度・電子帳簿保存法・デジタルインボイス</p>			
新規ユーザ拡販 プロモーション ※セミナーWeb開催	<ul style="list-style-type: none"> ■主催/共催セミナー ・インボイス ・電子帳簿保存法 ・勤怠管理 ■大型イベント ■ハンズオンセミナー 	<ul style="list-style-type: none"> ★共催セミナー 会計 (1月17日) 	<ul style="list-style-type: none"> ★会計・財務EXPO 東京 (5月10日～12日) ★主催セミナー 人給 (6月) ★共催セミナー 出版記念 (5月) ★主催セミナー 会計 (5月) ★HRカンファレンス春 (5月18日) ★JIIMAウェビナー2023 (6月1日～16日) 	<ul style="list-style-type: none"> ★主催セミナー 会計 ★主催セミナー 人給 ★共催セミナー 会計 	<ul style="list-style-type: none"> ★主催セミナー 会計 ★主催セミナー 人給 ★会計・財務EXPO 大阪 (11月15日～17日) ★HRカンファレンス秋
既存ユーザ向け プロモーション	<ul style="list-style-type: none"> ■大型イベント 			<ul style="list-style-type: none"> ★ SS Forum (9月) 	
パートナー様 向け情報発信	<ul style="list-style-type: none"> パートナー総会 製品説明会 等 		<ul style="list-style-type: none"> ★パートナー総会 ★2023年版製品説明会 (5月) 		

SuperStream-NXの進化 パートナー様との共創

日本の会計・人事を変える！

もっと優しく、もっと便利に



Partner Conference 2023

ご清聴ありがとうございました



製品開発方針について

マーケティング本部 マーケティング部長
山田 英樹



30th
ANNIVERSARY

1

2023年6月版の新機能について

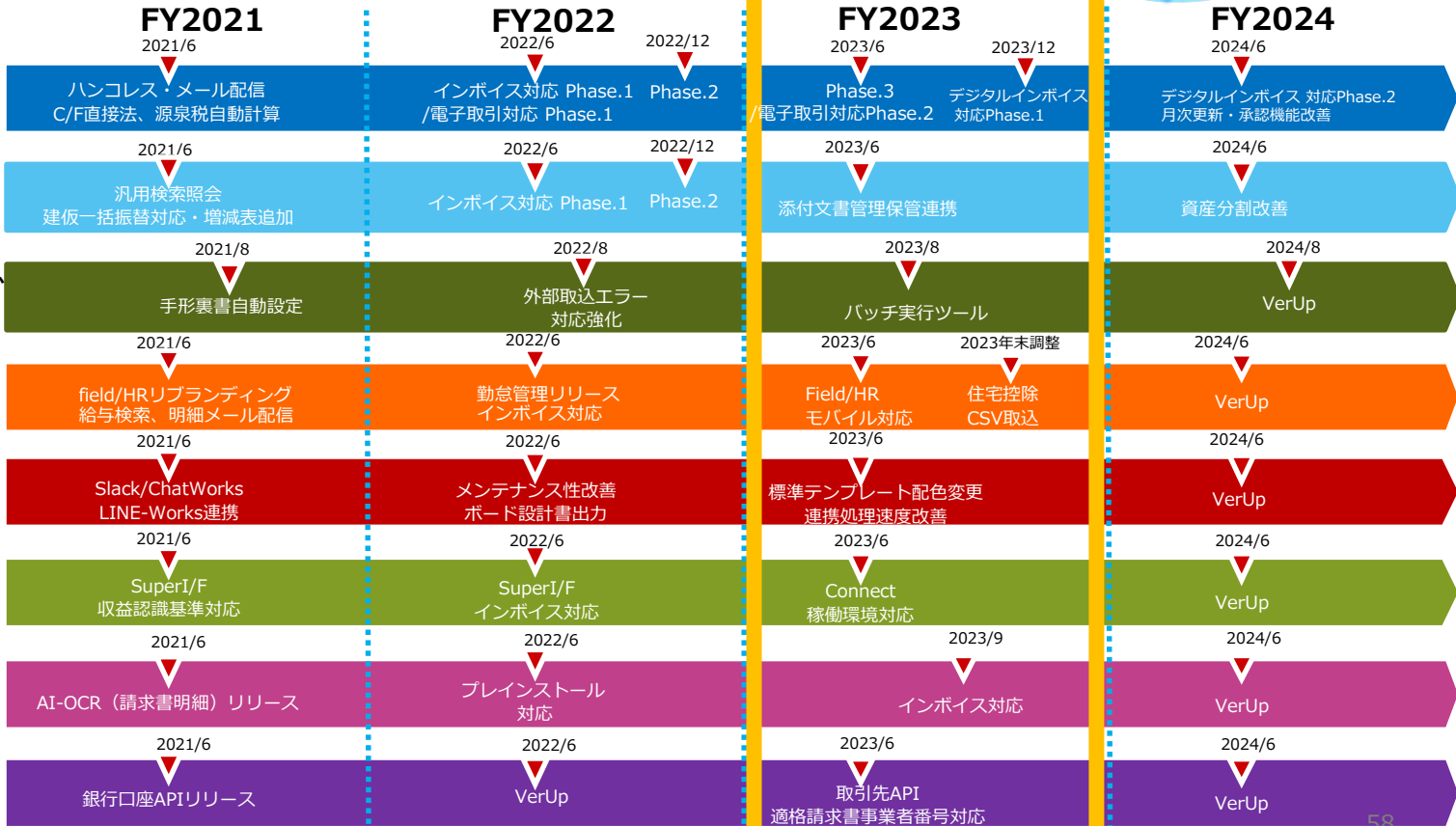
2

今後の製品開発方針について

1. 2023年6月版新機能について (ロードマップ)



統合会計
(GL・AP・AR・EX・EV・ED)



インボイス制度対応

対応内容は、抜粋して記載しております



マスタ・入力・取込

- ・ 適格請求書を元にした会計データの入力、取込に対応
- ・ 免税事業者の経過措置に対応した仕入税額控除計算



各種更新処理・帳票

- ・ 締次処理、支払確定、消込処理での消費税額計算に対応
- ・ 必要事項を記載した適格請求書の発行に対応



消費税帳票・事業者チェック

- ・ 消費税申告の元となる消費税帳票の出力に対応
- ・ 適格請求書発行事業者の登録番号チェックに対応



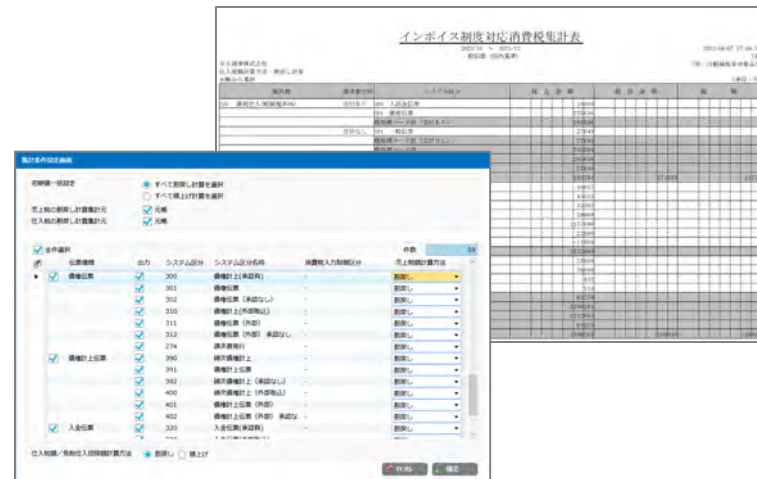
インボイス制度対応

消費税管理帳票 インボイス制度対応消費税帳票

- ・ 適格請求書記載消費税情報を元に集計・計算
- ・ 積み上げ計算、割戻し計算を出力時に指定が可能
- ・ 割戻し計算では、元帳を計算元として指定が可能

事業者チェック 適格請求書発行事業者確認

- ・ 仕入先マスタに登録した適格請求書発行事業者登録番号が、国税庁の適格請求書発行事業者公表システム上で有効な番号、もしくは有効な事業者となっているかを確認
- ・ 仕入先名称から法人格を除外した状態での一致確認が可能



登録状況 登録なし・失効

確認結果 一致・不一致

人事諸届・照会 モバイル対応

モバイル対応の概要 FLHR標準機能でモバイル対応

- ・ 従業員が利用する諸届申請・本人明細照会をモバイルで
- ・ 諸届申請は、「一般」および「マイナンバー」に対応
- ・ PCで利用が可能な全ての本人明細を照会可能
- ・ ご要望が多かった従業員によるパスワード再設定に対応



- **スマートフォン動作環境**
iOSバージョン (16.3)
Webブラウザ: Safari最新版
- **Android**
OSバージョン (13.0)
Webブラウザ: Google Chrome最新版



操作性改善

もっとやさしく、もっと便利に パートナー様およびユーザ様の声を製品に

- ログイン** シングルサインオン対応 (Azure AD)
- 統合会計** 期間指定エリアのカーソル制御改善
- リース** 同一費用科目での課税/非課税混在対応
- 給与** 住宅控除データのCSV取込(年調patch)
- 共通** エラーメッセージのコピー機能



2. 今後の製品開発方針について（2024年）

2024年の製品開発予定

既存機能の改善

月次更新処理の改善

承認機能の改善

資産分割の改善

等々

新機能のリリース

デジタルインボイス対応

既存/新規の開発バランス



Partner Conference 2023

日本版デジタルインボイスPeppol で実現する請求書のデジタル化

ファーストアカウンティング株式会社

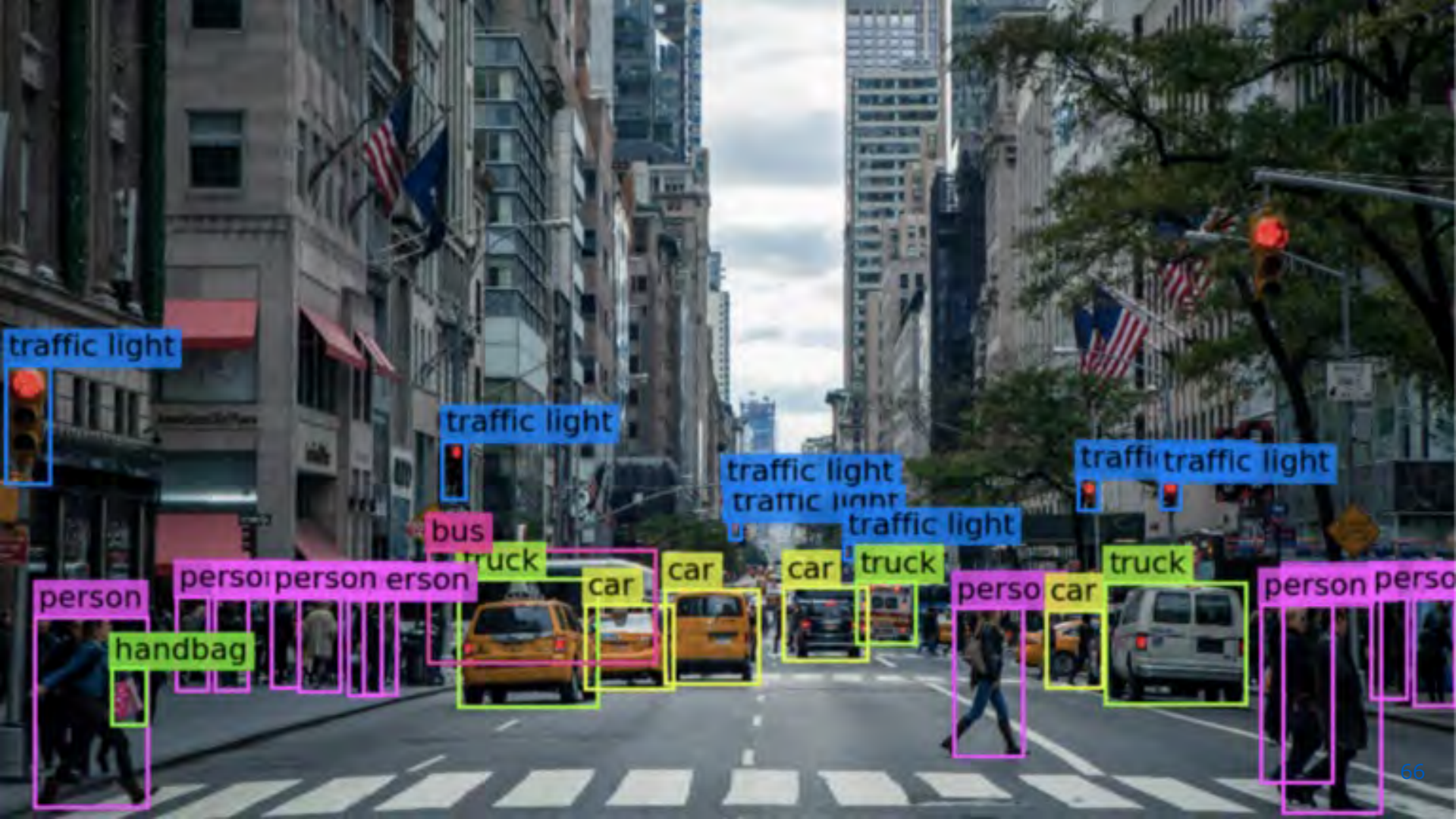
代表取締役社長 森 啓太郎



会社概要 / 導入実績

30th
ANNIVERSARY





traffic light



traffic light



traffic light
traffic light

traffic traffic light



bus

truck

car

car

car

truck

truck

person

person person person person

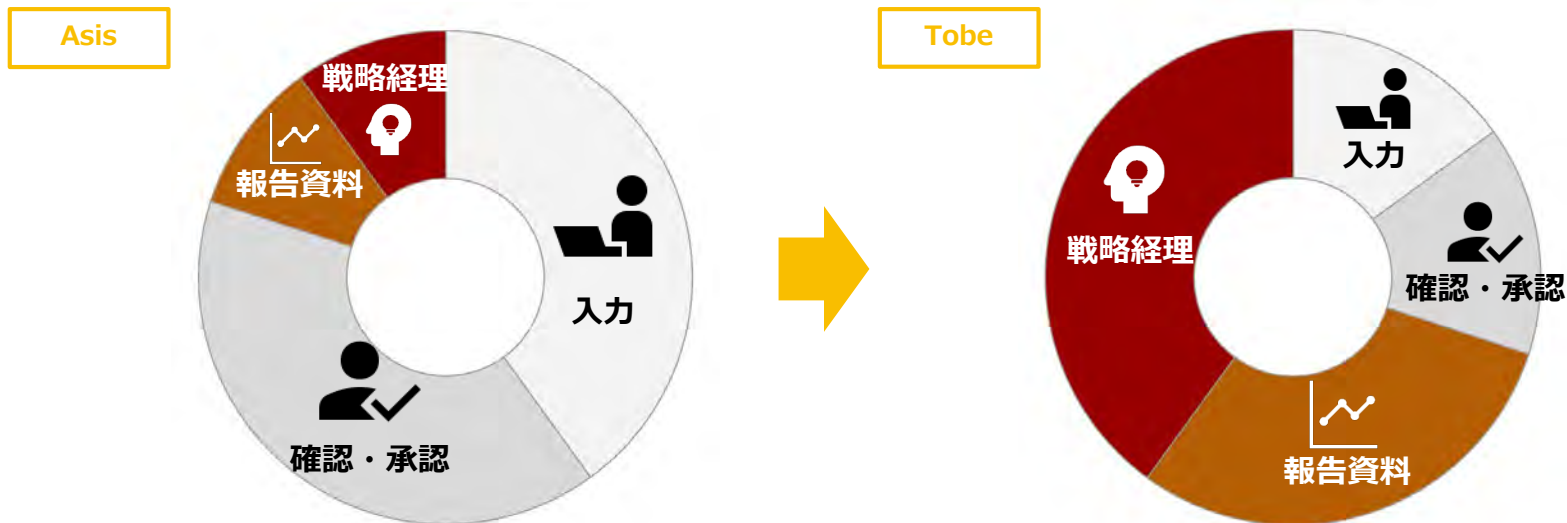
handbag

person

car

person person

既存の経理財務部門の業務は、入力作業、確認・承認作業に膨大な労力を割いています。ERPへの入力作業、確認・承認作業を自動化することで、**戦略経理や報告資料に注力**して頂ける環境を創出します。



SuperStream-NX AI-OCR (請求書) / AI-OCR (請求書明細)



当資料はパートナー総会当日の
投影のみとなります
ご了承ください

Peppol について

30th
ANNIVERSARY



EIPAの目的

デジタル庁
Digital Agency

会計ソフトベンダー
複数社

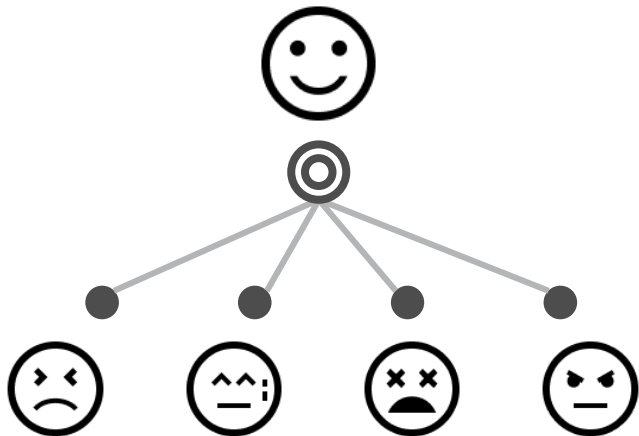
標準化・全体最適化され、現行の制度・仕組みからの移行可能性に配慮された電子インボイス・システムの構築・普及を通じて、商取引全体のデジタル化と生産性向上に貢献することを目指し活動しています。

2020年12月 デジタル庁は、
日本のデジタルインボイスの標準として
Peppolの採用を決定しました。

従来型ネットワークと Peppol の違い

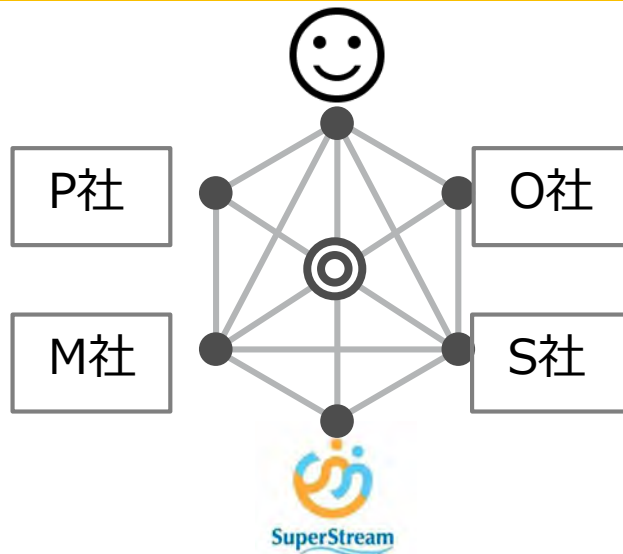
従来型ネットワーク

Closed型 (独自仕様)

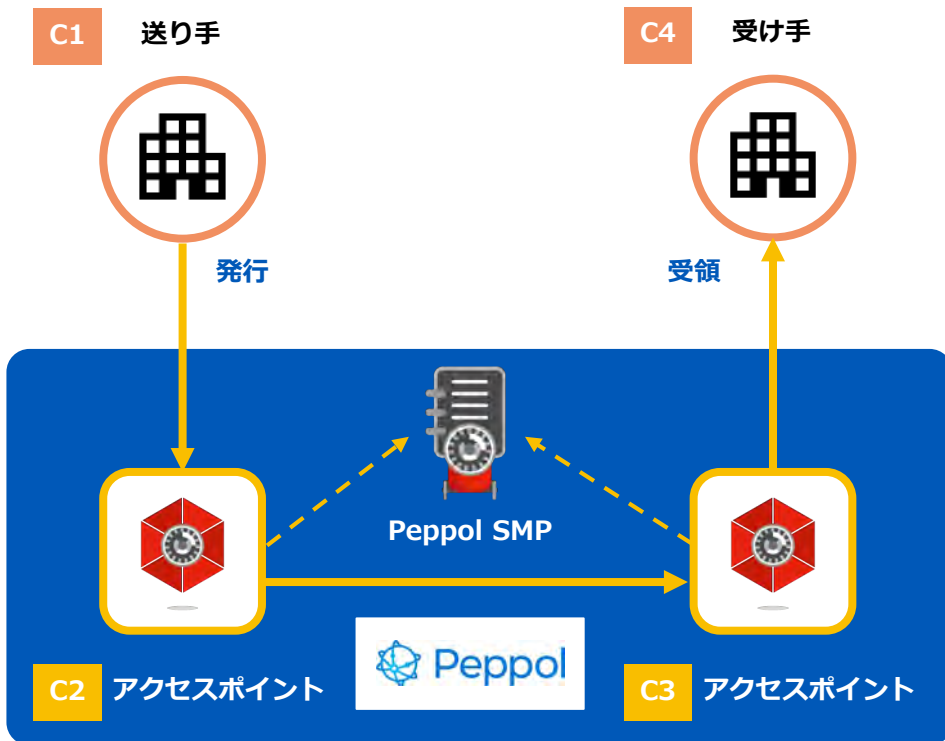


Peppolネットワーク

Open型 (国際標準仕様)



Peppol Access Point の構成

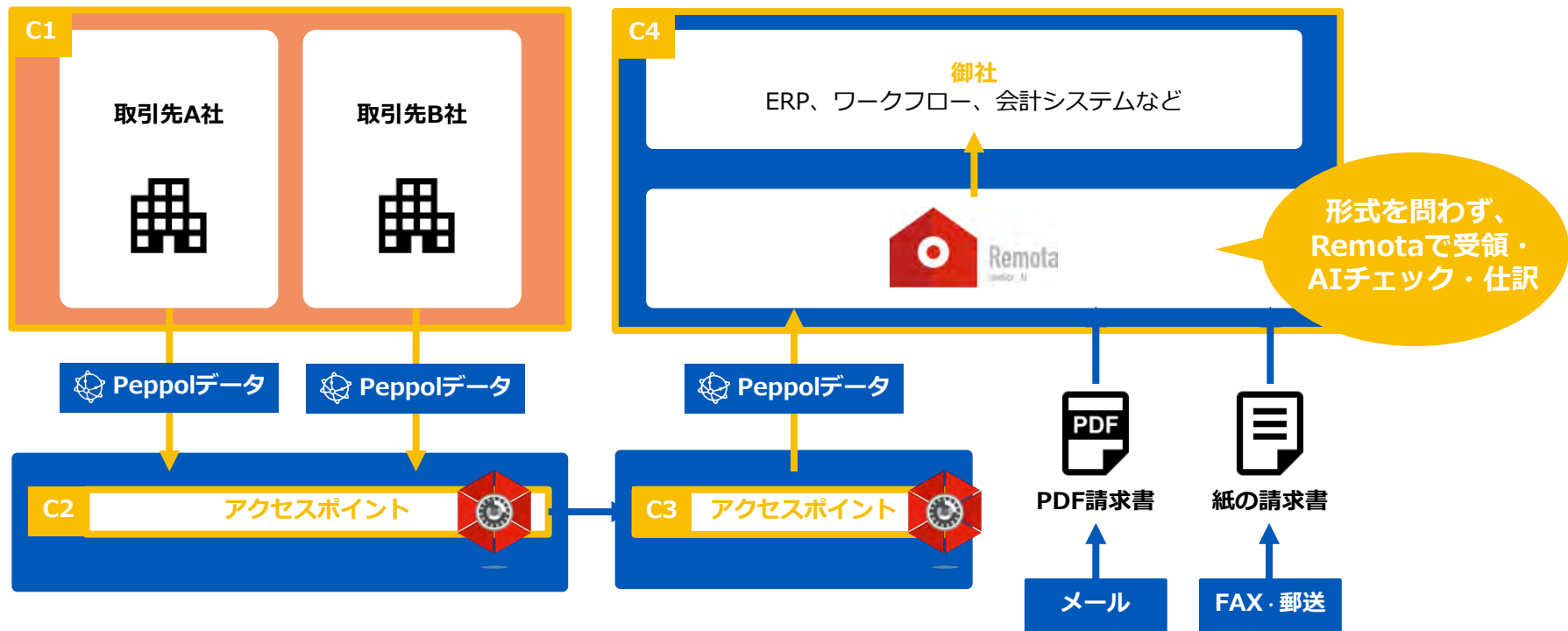


ファーストアカウントティングでは、

- Peppol アクセスポイント
- Peppol SMP

の提供をいたします。

Peppolネットワーク イメージ図 (債務)



Peppol 3つの「日本初」

日本初

2021年5月

Open Peppolによる
アクセスポイントの動作テストに合格

OpenPeppolのメンバーとして
日本では最初の参加となります。

[プレスリリース](#)：日本初、ファーストアカウンティングがOpenPeppolに参加

日本初

2022年8月

日本のPeppolサービスプロバイダー
として認定

Japan Peppol Authorityである
デジタル庁より認定を受けました。

[プレスリリース](#)：ファーストアカウンティング、Peppolサービスプロバイダーとしてデジタル庁より認定

日本初

2022年10月

Peppolを用いた
デジタルインボイスの送受信に成功

日本におけるデジタルインボイスの
標準仕様での送受信となります。

[プレスリリース](#)：ファーストアカウンティング、パナソニック フィナンシャル& HRプロパートナーズ
及びサントリービジネスシステムとの Peppolを用いたデジタルインボイスの送受信に成功

10年先を行くEUから学ぶ

30th
ANNIVERSARY



世界で導入が進む 電子インボイス

70+

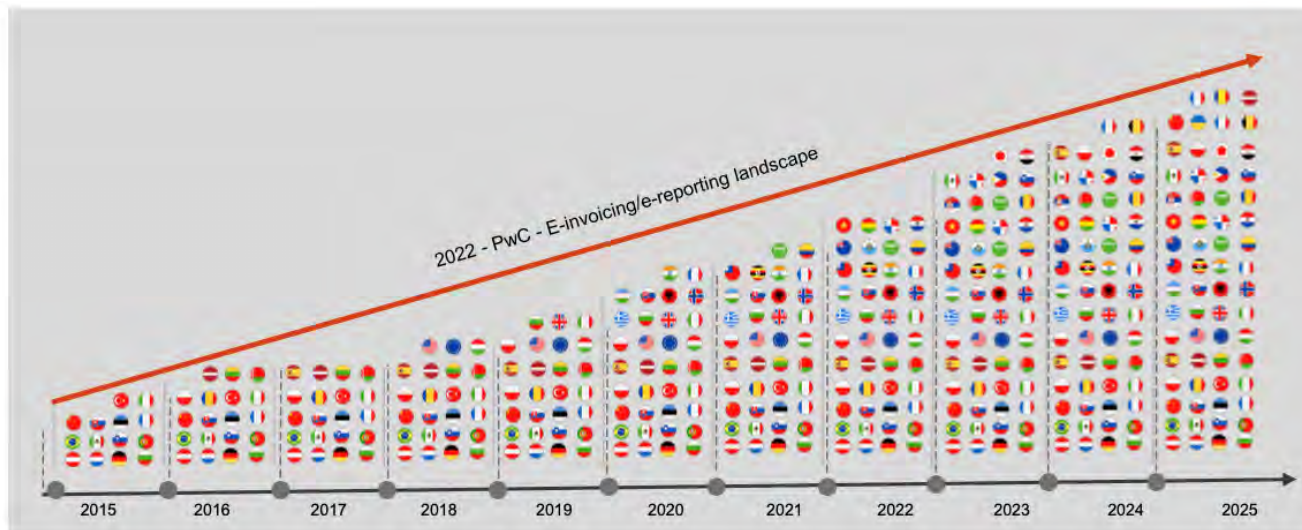
countries impacted
by obligations

60%

of global GDP impacted

50+

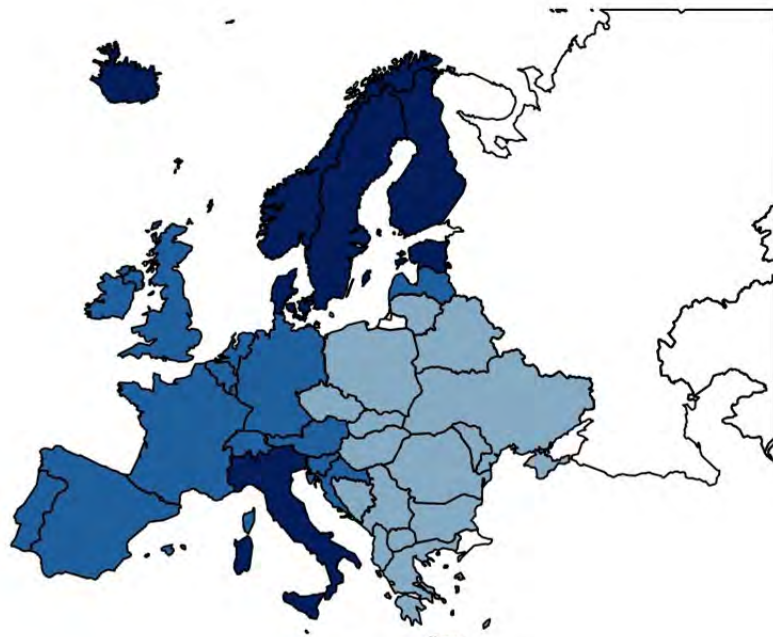
new obligations on
the horizon



E- requirements	#Mandatory e-invoicing obligations	Obligation to electronically exchange invoices/transactional data using a predefined format, sometimes via a government run platform.
	#Real-time reporting obligations	Requirement to communicate incoming and/or outgoing transactional data to the tax authority in (near) real-time, usually within a few working days, in a pre-defined format.
	#On-request e-audit obligations	Obligation to be able to extract and present accounting/transactional data in a predefined format on request of the tax authority (eg. SAF-T)

企業におけるPeppol加入率

B2B/B2G/G2B



北欧とイタリアが、電子請求書の普及率が高い



請求書におけるPeppol率

普及率 **84**%



企業におけるPeppol加入率

普及率 **13**%

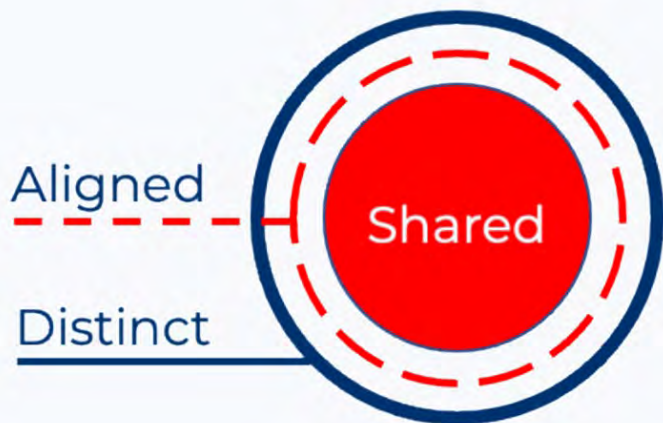
各国のフォーマットが多くなり煩雑になったため

PINT (Peppol International)を用意して、国を越えてPeppolのデータを流通させるための仕組みとして位置づけた。

- 日本では 10月28日にJP PINT として v1.0 がリリースされました。
- **AU/NZ、シンガポールが2023年にPINTの対応を行うようです。**
- **EUも2024年にPINTへの移行が実施予定**

この数年のうちにPINTが普及し海外との取引もPeppolを用いることが実現されるようになるだろうと感じました。

PINTフォーマットは 大きく3つの区分で項目を取り扱うことで
国際的なデータの流通ができるように意識されています



Shared

国際的に共有される部分で、請求日付や請求金額等一般的な共通の要件を定義。



Aligned

項目としては各国共通だがその項目で利用できる値は、国ごとに税率など制約条件が違うものを定義。



Distinct

各国個別の項目が定義。他国の取引先から受領したデータにおいては、項目を解釈する必要はない

米国ではBPCというPeppolに極めて近い思想のフレームワークが2023年にリリースされる予定です。

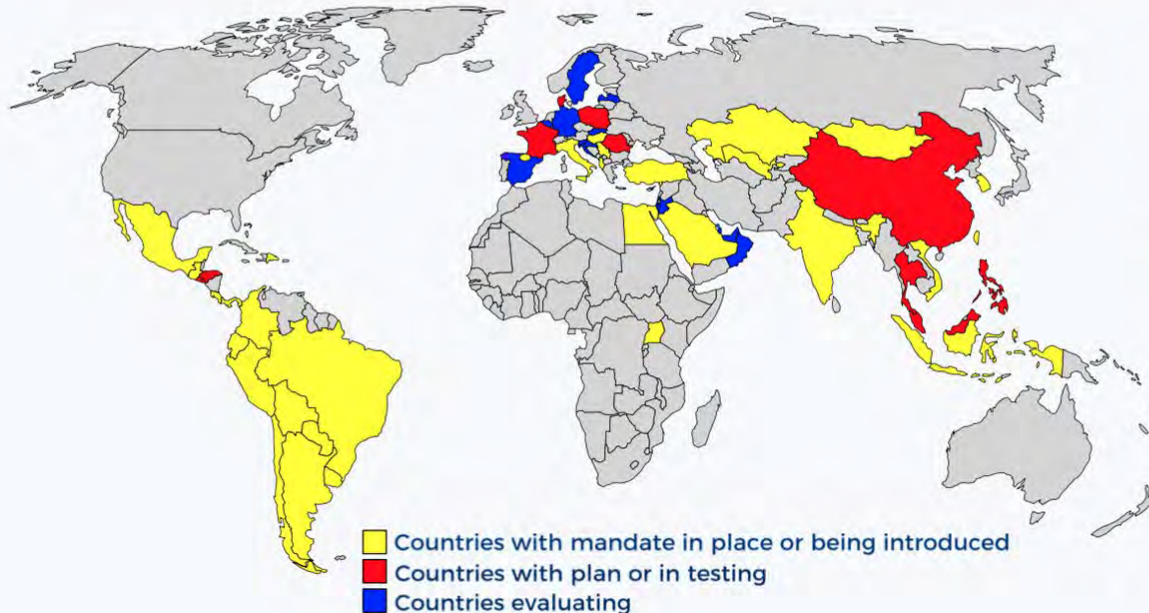
The Exchange Framework Initiative

Currently in the Market Pilot step, this work centers on advancing the development, testing, implementation and interim oversight of the U.S. e-invoice exchange framework to enable businesses of all kinds to exchange invoices.





Mandate, planning or evaluating?



Planned	Mandate
China	Albania
Denmark	Argentina
El Salvador	Bolivia
France	Brazil
Honduras	Chile
Malaysia	Colombia
Philippines	Costa Rica
Poland	Dominican Rep
Romania	Egypt
Thailand	Guatemala
	India
	Indonesia
	Italy
	Kazakhstan
	Mexico
	Mongolia
	Panama
	Paraguay
	Saudi Arabia
	Serbia
	South Korea
	Taiwan
	Turkey
	Uganda
	Uruguay
	Uzbekistan
	Vietnam

2. 今後の製品開発方針について（2024年）

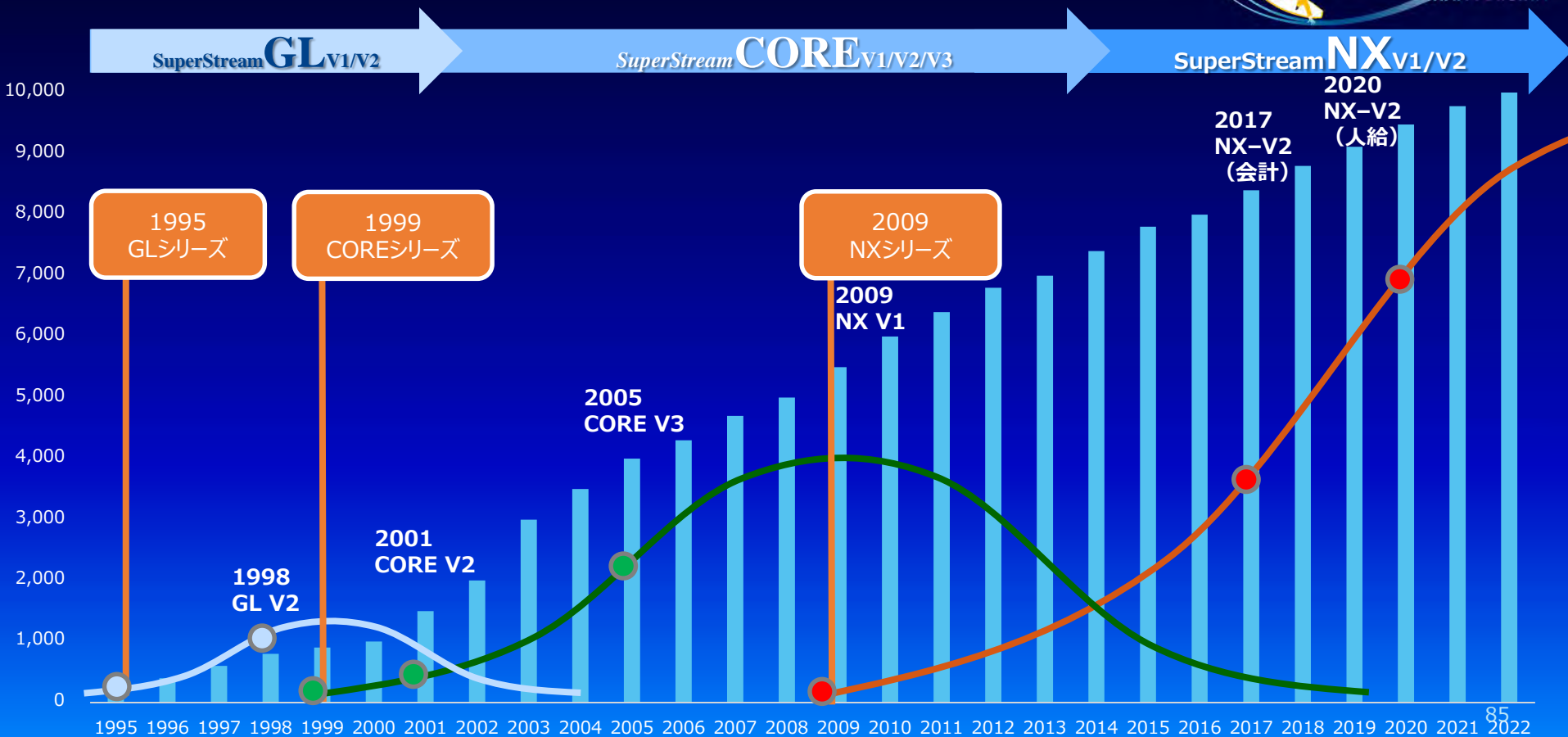


日本の会計・人事を変える。
もっとやさしく、もっと便利に

FAST ACCOUNTING

制約を取り払うことで、
自信と勇気を与える。

2. 今後の製品開発方針について (2024年以降)



2. 今後の製品開発方針について (2024年以降)

Partner contract

Architecture

Development language

Support

Target

System introduction

Database

Concept

Name

License

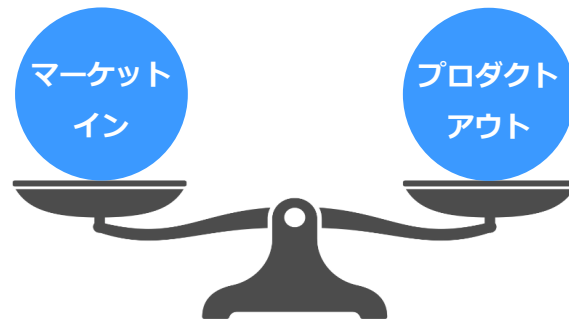
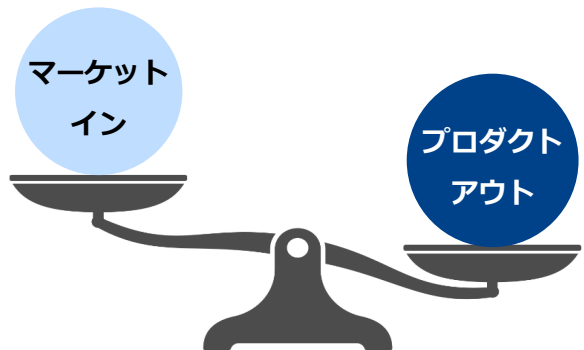
Linking with other systems

Delivery method

AJU	1,822	20,369	WIFE	1,000	EER	0,985	URT	6,800
EJK	3,680	(+580)	991	6,300	(+580)	(-15)	6,900	
HPL	1,042	2,609	7,654	6,522	1,632	3,652		
KEE	489	(-128)	(+35)	(+149)	(-54)	(+188)		
NAH	8,549	9,542	2,609	7,654	6,522	1,632		
QDP	6,402	9,542	2,609	7,654	6,522	1,632		
TIK	6,870	9,542	2,609	7,654	6,522	1,632		
WIG	6,280	9,542	2,609	7,654	6,522	1,632		
AHD	6,436	9,542	2,609	7,654	6,522	1,632		

AJU	1,822	HJI	20,369	WIFE	1,000	EER	0,985	URT	6,800	RY	6,900
(-35)	(+580)	991	6,300	(+580)	(-15)	6,900	(-115)				
MBC	3,605	LJL	2,609	PON	7,654	NFR	UBH	DMJ	3,652		
(+10)	9,542	(-128)	(+35)	(+149)	(-54)	(+188)					
YBY	3,201	QMN	5,211	MNJ	1,190	KLI	782	CX	1,901	EMH	3,130
(-33)	(+154)	(-15)	(+15)	(-74)	(-74)	(+101)					
MIB	2,022	YFF	1,134	DLC	2,022	LSD	SDH	WHS	12,630		
(-2)	(+5)	(+5)	(+5)	(-18)	(-18)	(+40)	(-57)	(+33)			

2. 今後の製品開発方針について（2024年以降）



For Customer

1. '業務'を提供

バズワードを追い求めず、'業務'に力点を置く

2. 尖った機能

主要プロダクトを中心に機能改善を加速

3. 省力化の促進

AIの活用、定型業務の削減を促進

For Partner

1. 共通基盤を提供

他システム連携の構築工数を削減出来る共通基盤提供

2. 導入ウィザードの提供

導入SEの作業を補助。導入SE工数削減に貢献

3. ローコードアドオンの実現

アドオンSEの作業を補助。開発作業効率化

1

2023年6月版新機能について

2

今後の製品開発方針について



Partner Conference 2023

ご清聴ありがとうございました



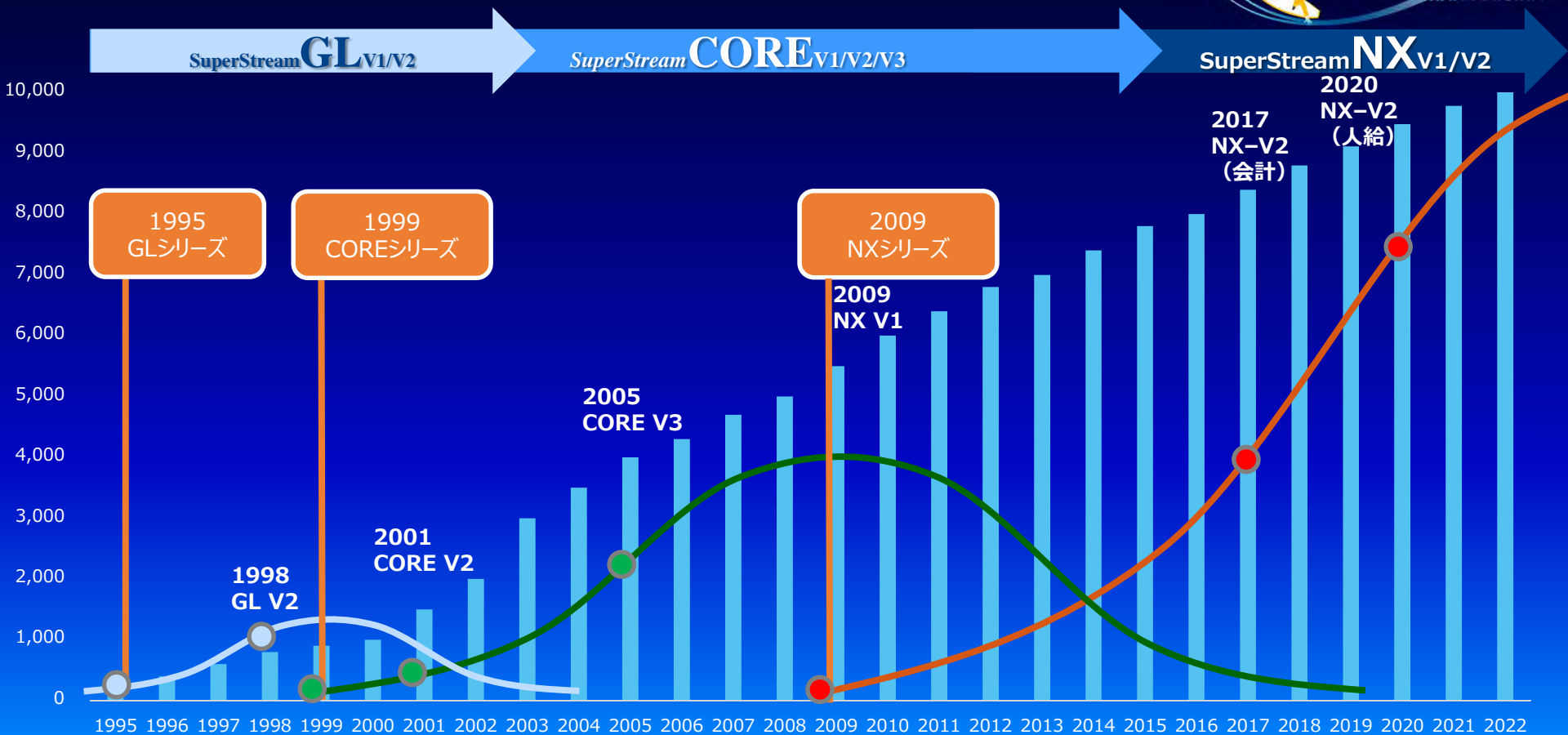
03

開発本部 活動報告について

取締役 開発本部長 木下 昭彦



ロードマップ





製品開発

新しい事へ チャレンジする姿勢

- 先進的な技術の普遍化
- 確実な法制度対応をいち早く
- 信頼の高品質 (QCD)

パートナーの皆様 お客さまの声



サポート



感動いただける顧客対応力

- 目指せ「CS No.1」
CES (顧客努力指標)
GCR (目標達成率) への拘り



パートナー様 価値向上

革新的な仕事の進め方をご提案する

- 価値提供向上 (トレンド・専門性)
- 負荷を限りなくゼロへ
(作業/育成/アサイン)

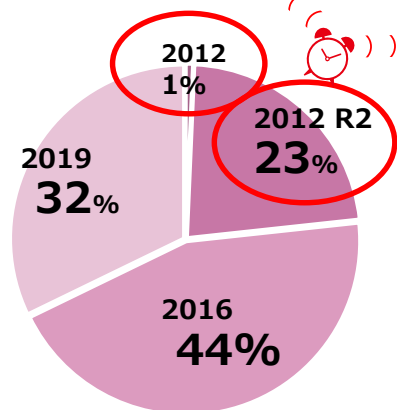
サポート情報

30th
ANNIVERSARY

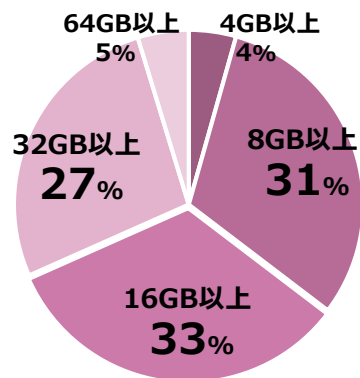


サーバー環境利用情報

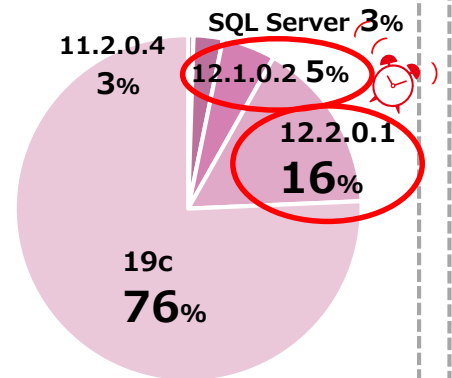
Windows Server



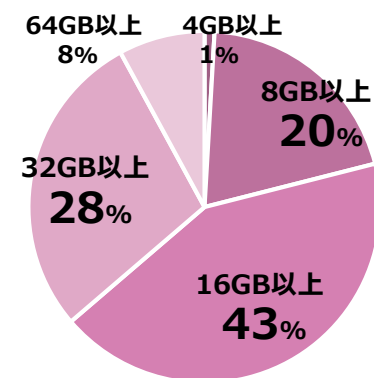
AP Server搭載メモリ



DBMS



DB Server搭載メモリ



- Windows Server2012/2012 R2 は**2023年10月サポート終了**へ
- Windows Server2022は**2023-06-01版**で対応予定
- Oracle 12.1.0.2は**2022年7月31日**、12.2.0.1は**2022年3月31日**に既にサポート終了

保守対象製品へのバージョンアップのご協力をお願いします

サポート利用状況

SS-Rings・SDSの利用状況とお知らせ



SS-Rings



数多いご質問、法制度等タイムリーな情報をもとにFAQを作成

公開FAQ数 5,800(2023/4現在)

- 質問者の自己解決力向上で前年度問い合わせ**10%削減**
- 新着FAQを最近の公開情報でタイムリーにご案内
- 定期出荷に合わせてメンテナンス実施
インボイス等、機能改善に対応予定



FAQ

FAQ



Q & A

直近3ヶ月の公開（更新）FAQ

- FAQ3250 Webサーバのアンインストールでエラーが発生
- FAQ4957 SuperStream-NX給与の電子申告の対応について
- FAQ5556 マスタデータ取込処理における更新テーブルについて
- FAQ8703 2865外部データ連携・取込時は消費税情報は自動計算？
- FAQ3250 Webサーバのアンインストールでエラーが発生
- FAQ6037 CSV読込時「ファイルのアップロードに失敗しました」エラー
- FAQ8743 システム区分マスタ 請求書記載消費税入力制御区分について
- FAQ5927 ワークフロー承認時のメール通知について
- FAQ8742 免税事業者からの仕入税額控除を消費税申告の段階で計算することはできますか
- FAQ6704 年間償却限度額のゼロクリアについて
- FAQ5104 セットアップ後のサーバ名変更について

製品機能改善・LMS・ コンサルティング支援

30th
ANNIVERSARY



Professional製品要望検討会（2022年実績）

- 実施日：第5回 2022年2月21日(月)

テーマ：2022年版追加機能確認、2023年版改善要望検討、
インボイス機能対応FAQ情報共有、その他意見交換

開催方式：Zoomによるオンライン形式



第5回開催時のご意見

「メッセージ枠が小さいため、場合によってはスクロールが必要
また、表示されているメッセージのコピーができなく不便」



改善対応(2023-06-01版にてご提供)

メッセージダイアログのサイズを自由に変更できるよう改善
また、範囲選択メッセージのコピー (Ctrl+C) を可能と改善



Professional製品要望検討会（2023年施策）

2023年上期の製品要望検討はアンケート形式による意見収集を実施いたしました。ご協力ありがとうございました。

上位の改善要望は以下の通り

- 1位 入力／照会のセキュリティ分割
- 2位 決算期変更
- 3位 グリッド機能強化・任意集計科目マスタの取込機能

今後の製品への機能改善項目として検討を進めて参ります。



2023年下期施策

『Professional情報交換会』を開催し、Professional認定技術者の皆様の技術的なご要望やお困りごとのヒアリングとご支援・ご提案の会を実施予定です。

2023年11月（予定）。詳細は別途お知らせいたします。

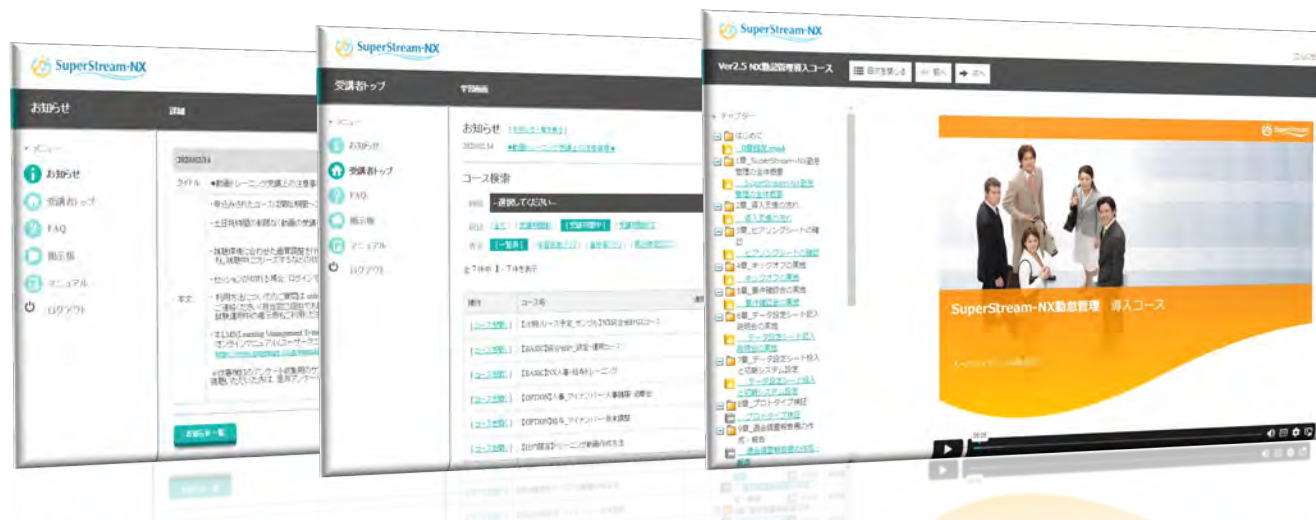


認定技術者の皆様へ

SuperStream認定技術者スキルアップセミナーをWeb配信いたします。詳細は別途お知らせいたします。2023年7月（配信予定）

✓ 新規トレーニング動画リリース

・ 勤怠管理導入コース (2023年4月より配信開始)



2022-06-01版へのUpdateを
2023年5月より順次リリース!!!

証憑管理オプション、e文書対応オプション、環境構築コースなど
パートナー様ニーズにお応えすべく追加メニュー検討を実施

☑️ コンサルティング支援の実施

特化した機能・モジュール・業務領域などの支援



電子帳簿
保存法

AI-OCR

NXConnect

アドオン開発

インボイス

グループ
経営管理

データ移行

当社メンバー+SSパートナー様の協業提案にて、業務/機能範囲を拡げ、
更なる案件機会の創出とビジネス拡大をご支援致します



日本の会計・人事を変える。

“もっとやさしく”

“もっと便利に”



Partner Conference 2023

ご清聴ありがとうございました



04

組織体制と部長ご挨拶

取締役 企画開発本部長 木下 昭彦



2023度 組織体制

技術顧問
吉田 尚弘



代表取締役社長
村松 昇



代表取締役社長 村松 昇
取締役 木下 昭彦
取締役 (非常勤) 岩男 公秀
取締役 (非常勤) 横坂 一
監査役 (非常勤) 大庭 重生

マーケティング本部



マーケティング本部長
酒井 祐二

営業部



部長：後藤 克也

SSクラウド部



部長：門 京一郎

マーケティング部



部長：山田 英樹

開発本部



取締役
企画開発本部長
木下 昭彦

副本部長
小野 武彦



カスタマーサポート部



部長：田口 倫子

コンサルティング部



部長：蟹江 和広

プロダクト開発部



部長：小野 武彦(兼)

経営管理部



部長：加川 雄一

開発本部 プロダクト開発部長

小野 武彦

(開発本部 副本部長兼務)

自部署の重点戦略

- インボイス・電子帳簿保存法対応
- 電子申請・年末調整対応

パートナー様へ一言

会計・人事給与製品ともに制度・法改正対応が続いておりますが、各製品のご提供に際し、開発メンバー最善を尽くしてまいります

30th
ANNIVERSARY

開発本部 コンサルティング部長

蟹江 和広

自部署の重点戦略

- コンサルティングノウハウの集約・展開
- 各パートナー様の新規事業の拡大支援

パートナー様へ一言

メーカーのコンサルティングSE部隊として、皆様への技術的な観点での強力なバックアップご支援が出来ます様、邁進して参ります！

30th
ANNIVERSARY

開発本部 カスタマーサポート部長

田口 倫子

自部署の重点戦略

- 課題解決とコミュニケーション強化
- FAQの拡充と改善

パートナー様へ一言

お客さまが安心してSuperStream製品を使い続けていただくために、SuperStreamを支えるプロ集団として日々技術力向上に励み、高品質なサポート、サービスの提供に努めてまいります

経営管理部長

加川 雄一

自部署の重点戦略

- ES（社員満足度）のさらなる向上
- 自社製品利用情報の積極的な部門共有

パートナー様へ一言

弊社社員がこれまで以上に働きがいを感じられるよう、職場環境の向上、福利厚生などの待遇を充実させる事で、パートナーの皆様にもより一層有用なご提案が出来るよう努めてまいります

また、人事・経理部門として、お客さま目線での自社製品利用情報を開発・サポート部門を始め各部門に対して積極的に共有を行います

門 京一郎

自部署の重点戦略

- Cloud案件 提案支援
- Cloud事業 企画支援

パートナー様へ一言

パートナー様ご自身がクラウド事業者となりSuperStream-NXを活用したサービスを事業化、それが私共が目指すパートナーモデル
いかに時代が変化しようとも“**Partner Oriented**”の基本原則は不変です

マーケティング本部 営業部長

後藤 克也

自部署の重点戦略

- パートナー様との接点強化
- パートナー様、ユーザ様との共創強化

パートナー様へ一言

ステークホルダーの皆様との共創を強化することで、市場ニーズに合った製品機能を共に作り上げ、パートナー様のビジネスに貢献出来るように邁進してまいります。

30th
ANNIVERSARY



Partner Conference 2023

05

SuperStream Partner Award 2023

マーケティング本部 営業部長 後藤 克也



感謝の意を含め、今年度も“SuperStream Partner Award”を贈呈させていただきます



Sales Award

SuperStream-NX拡販活動において
最も貢献されたパートナー様



New Business Award

新規パートナー様の中でインパクトのある実績を
上げられたパートナー様



Product Award

スーパーストリームが注力したプロダクトに
おいて実績を上げられたパートナー様



Certified Consultant Award

SuperStream-NX認定技術者育成において
実績を上げられたパートナー様



Promotion Award

プロモーション活動において積極的に
ご協力いただいたパートナー様



Business Strategy Award

新たなサービスや手法でNXの販売または
導入を推進頂いたパートナー様



Cloud Business Award

SuperStream-NXのクラウドモデルを
強く推進していただいたパートナー様



Technical Award

導入やアドオン等の技術面でSuperStreamビジネス
を支えていただいたパートナー様

SuperStream Partner Award 2023



Sales Award

SuperStream-NX拡販活動において最も貢献されたパートナー様



Sales Award

日本電気株式会社

全国での販売活動を通して大型案件の受注によりライセンス売上に貢献

SuperStream Partner Award 2023



Product Award

スーパーストリームが注力したプロダクトにおいて実績を上げられたパートナー様



Product Award

株式会社WorkVision

証憑管理をはじめとした注カプログラクトの拡販を実施し、お客様のDX促進に貢献

SuperStream Partner Award 2023



Promotion Award

プロモーション活動において積極的にご協力いただいたパートナー様



Promotion Award

NECソリューションイノベータ株式会社

全国でのイベント出展による積極的なプロモーション活動及び事例公開を推進

SuperStream Partner Award 2023



Cloud Business Award

SuperStream-NXのクラウドモデルを強く推進していただいたパートナー様



Cloud Business Award

株式会社ランドコンピュータ

多くの業種や規模でのクラウド案件の開拓、及びライセンス売上実績に貢献

SuperStream Partner Award 2023



New Business Award

新規パートナー様の中でインパクトのある実績を上げられたパートナー様



New Business Award

株式会社日立ソリューションズ西日本

新たにSuperStreamビジネスに参画後、新規案件の獲得で大きな実績

SuperStream Partner Award 2023



Certified Consultant Award

SuperStream-NX認定技術者育成において実績を上げられたパートナー様



Certified Consultant Award

キヤノンITソリューションズ株式会社

認定試験において数多くの合格者を輩出し累計での認定技術者もNo.1を達成

SuperStream Partner Award 2023



Business Strategy Award

新たなサービスや手法でNXの販売または導入を推進頂いたパートナー様



Business Strategy Award

株式会社日立システムズ

独自のパッケージリプレイス戦略において大規模案件の実績

Technical Award

導入やアドオン等の技術面でSuperStreamビジネスを支えていただいたパートナー様



Technical Award

株式会社アテネコンピュータシステム

Connect連携開発をはじめ、帳票アドオンなど多くのユーザ様での実績



Partner Conference 2023

最後までご清聴いただき、誠にありがとうございました
皆様のご期待に添えますよう鋭意努力していく所存でございます
今後も変わらぬご厚誼を賜りますようお願い申し上げます

